



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

в процедура за определяне на изпълнител с Публична покана с предмет:

Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на ДМА:

Обособена позиция 1: Доставка и въвеждане в експлоатация на 1 бр. Автоматизирана система за производство на вододисперсионни бои

Обособена позиция 2: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на 1 бр. Дестилатор за рециклиране на разредители

по Обособена позиция 1:

В провежданата процедура за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта по критерий **Оптимално съотношение качество – цена.**

„Нинахим“ ЕООД ще класира допуснатите до участие оферти на база получената от всяка оферта **„Комплексна оценка” - (КО)**, като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

Методиката за оценка на подадените оферти е задължителен елемент от документацията на възложителя.

В таблица 1 са посочени показателите и съответните им относителни тегла в комплексната оценка:

Таблица 1

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1.Предложена цена – П ₁	60 % (0,60)	10	Т_ц
2.Степен на окомплектованост на доставката – П ₂	30 % (0,30)	10	Т_о
3. Гаранционен срок – П ₃	10 % (0,10)	10	Т_{г.с.}

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло в комплексната оценка – 0,60.



Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 10 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 10 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- „10” е максималните точки по показателя ;
- „ $C_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена ;
- „ C_n ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = T_{ц} \times 0,60, \text{ където:}$$

- „0,60” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – „Степен на окомплектованост на доставката”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,30.

Точките по показателя за всяка оферта се изчисляват като сума от точките, посочени в таблица № 2.

Таблица 2

П ₂ „Степен на окомплектованост на доставката“	Параметри	Точки
1	2	3
1. Материал на тръбопроводни преносни линии L1, L2, L3, L4, L5, L6, L7, L8: от неръждаема стомана, с пригодност за разглобяване	ДА	6
	НЕ	0
2. Опорни рами и площадки от въглеродна стомана за: D1 - Дисолвер; M1,M2,M3 - Смесители с бъркалка (миксери) с работни детайли от неръждаема стомана, с регулируема честота на въртене; В - Съд за дозиране на адитиви и течни добавки; Z - Междинен съд за вода	ДА	4
	НЕ	0
Максимално възможен брой точки за показател То		10

В колона 1 са посочени условията, които са от значение при оценката и съответно определят броя точки за всяко условие. Посочените кодове (напр. L1, L2, L3 и т.н., D1, В и т.н.) отговарят на означенията в Технологичната схема и Методиката. Сумата от точките за най-оптималните параметри, посочени в колона 2, трябва да е равна на 10 точки – колона 3.

Точките по втория показател на всеки участник се получават по следната формула:

$$П_2 = T_o \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.



Показател 3 – “Гаранционен срок”, с максимален брой точки – 10 и относително тегло - 0,10.

Кандидатите следва да посочват в офертите си гаранционния срок, измерен в месеци. Максималният допустим гаранционен срок (считано от датата на финалния приемо-предавателен протокол) е:

- 60 месеца за оборудването на Автоматизираната система
- 60 месеца за софтуерната окомплектовка на Автоматизираната система (Софтуер за PLC, който да позволява ръчна и полуавтоматична работа и Софтуер за изготвяне и приготвяне на рецепти).

Максималният брой точки (10 точки) получава офертата с предложен най-дълъг гаранционен срок както за оборудването, така и за софтуерната окомплектовка на Автоматизираната система (Софтуер за PLC, който да позволява ръчна и полуавтоматична работа и Софтуер за изготвяне и приготвяне на рецепти), считано от датата на подписване на Финален приемо-предавателен протокол.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия предложен гаранционен срок по следната формула:

$$\text{Т г.с. оборудване} = 10 \times \frac{\Gamma_n}{\Gamma_{\max}}$$

$$\text{Т г.с. софтуерна окомплектовка (Софтуер за PLC, който да позволява ръчна и полуавтоматична работа и Софтуер за изготвяне и приготвяне на рецепти)} = 10 \times \frac{\Gamma_n}{\Gamma_{\max}}$$

където:

- “10” е максималния брой точки по показателя;
- “ $\Gamma_{\max}$ ” е най-дългия предложен гаранционен срок;
- “ Γ_n ” е гаранционният срок на n-я участник.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$\Pi_3 = (\text{Т г.с. оборудване} + \text{Т г.с. софтуерна окомплектовка (Софтуер за PLC, който да позволява ръчна и полуавтоматична работа и Софтуер за изготвяне и приготвяне на рецепти)}) \times 0,10$, където:

- „0,10” е относителното тегло на показателя.

Този принцип и формули за изчисление на точките на всеки участник се прилагат и в случай че няма оферта, която да предлага най-дълъг гаранционен срок едновременно за оборудването и за софтуерната окомплектовка.



Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.

В случай, че комплексната оценка на всички получени оферти е еднаква стойност или че поради една и съща комплексна оценка на двама и/или повече кандидати не е възможно конкретен кандидат да бъде класиран на първо място, класирането ще се извърши по следния начин:

Офертите с най-висока комплексна оценка ще бъдат класирани съобразно получения от тях брой точки по Показател 1 „Предложена цена“. В случай че офертите имат равен брой точки и по този показател, същите ще бъдат класирани съобразно получения брой точки по Показател 2 „Степен на окомплектованост на доставката“. В случай че офертите имат равен брой точки и по този показател, същите ще бъдат класирани съобразно получения брой точки по Показател 3 „Гаранционен срок“.

В случай че има равенство по всички гореизброени показатели, офертите ще бъдат класирани по реда на получаването им в Нинахим ЕООД, на посочения за контакт адрес.